

Jeder spricht heute von:

Praxiskennzahlen

für ein erfolgreiches Management...
aber woher nehmen?

Natürlich aus Ihrer
Praxissoftware ...

Vetinf

einfach den Zeitraum eingeben und ...

... schon erhalten Sie folgende Kennzahlen:

- Anzahl aller Behandlungen
- Anzahl Ihrer aktiven Kunden und Tiere mit Behandlungsdurchschnitt
- Anzahl neuer Kunden und von "Karteileichen"
- Frequenz der Besuche Ihrer Klienten 1, 2,...9 mal und >9
- Umsatzdurchschnitt je Behandlung, Klient, Tier und je Praxis-/Aporechnung
- Anzahl der erbrachten Leistungen, Abgaben etc.
- Umsätze kurativ und Abgabe/Verkauf
- Praxisprofil: Aufschlüsselung nach Tierarten in % und absolut (aktiv - Behandlungsanteil - Umsatz)
- Umsatz/Gewinn nach Mitarbeitern (absolut und prozentual)

Sie können diese Zahlen durch Auswahl (wieder einfach per Mausklick!) spezifizieren nach Ärzten, Kundengruppen, Krankheiten, Leistungsarten, Medikamenten etc., und festlegen, ob die Auswertung alles, offene Behandlungen, offene oder nur bezahlte Rechnungen betreffen soll.